

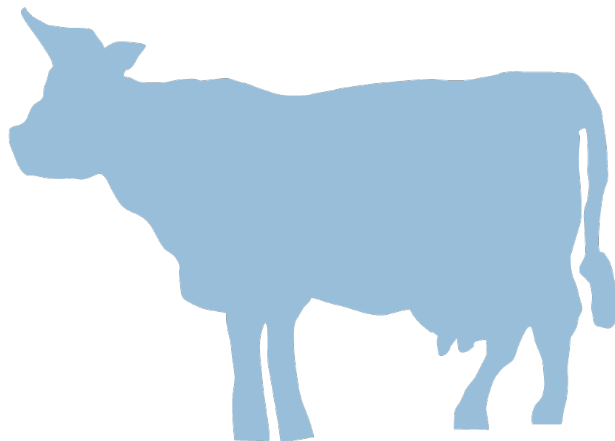
Gesunde Ernährung, Tierwohl, Ökologie und **Ökonomie** vereinen. Ein klassischer Hidden Champion, Entwickler, Hersteller, mit weltweitem Vertrieb für Produkte zur technischen Klimatisierung mittels fahrbaren/festinstallierten Geräten mit Sitz in Oberschwaben.

Solidität, Wirtschaftlichkeit, Erfahrung in den Bereichen Agrar, Industrie und weiteren Spezialanwendungen und ein hervorragender Ruf zeichnen die Firma aus.

Landwirtschaft, Heutrocknung, Heumilch, Milchwirtschaft, Vertrieb, DACH, Vertriebsingenieur, industrielles Klima

Vertriebsingenieur (m/w) Heutrocknung D/A/CH Homeoffice

Job_Nr.: 1586



Qualifikation	Techniker, Ing., Maschinenbau,
Branche	Klima-,Kälte-, Lüftungsanlagen, ,
Kundenbranche.	LANDWIRTSCHAFT, , , ,
Arbeitsbeginn	01.03.2019
Standort	Oberschwaben
Gehaltsbereich	65-90.000 €/a
Mitarbeiter	50
	5 Jahre Tätigkeitserfahrung
Hierarchie	Projektingenieur

Ihre Aufgabe:

Sie beraten, berechnen, legen aus und sind der direkte Ansprechpartner für Ihre „Landwirte“ im deutschsprachigen Raum (auch Homeoffice). Als themenspezifischer Stakeholder obliegt Ihnen die vertrieblich-/operative Führung Ihres Marktgebietes mit all seinen Möglichkeiten.

Sie bringen mit:

- Abgeschlossene Techniker Ausbildung oder Ingenieurstudium in den Bereichen Maschinenbau, Verfahrenstechnik, Versorgungstechnik, Elektrotechnik
- Eigenständige operative Führung Ihres Marktes und der Zielgruppe und Umsetzung der vertrieblichen Ziele

- Wenn nicht direkt aus der Landwirtschaft stammend, so haben Sie doch eine hohe Affinität und die erforderliche Wellenlänge zur Zielgruppe Landwirte mit der geforderten Flexibilität
- Ideal: Erfahrung in der erfolgreichen Ansprache und Betreuung von Landwirten bis 150 Tieren

Das Angebot:

- Festanstellung und Langfristigkeit in einem gesund wachsenden, inhabergeführten, mittelständischen Unternehmen
- Motiviertes, gut ausgebildetes Team unterstützen Sie gerne in Fragen der Technik, des Marketings, des Vertriebs, der Applikation
- Fundierte Einarbeitung in Technik und Markt
- Einrichtung eines Homeoffice
- Vertriebliche Unterstützung durch moderne Kommunikationsmittel
- Gute Sozialleistungen; Gehalt nach Erfahrung, Leistung und Absprache

Senden Sie bitte Ihre Unterlagen (Vertraulichkeit ist zugesichert) als PDF mit Angabe der Stellenangebotsnummer an: mail@denkhaus.eu

Wir legen Wert auf ein Motivationsschreiben, interessieren uns für Ihre Erfolge, Methoden- und Toolkenntnisse (bitte mit Kenntniseinschätzung), Ihre Sprachkenntnisse, alle Zeugnisse u. Zertifikate, Ihre Mobilität, Ihrem frühesten Arbeitsbeginn, Gehaltswunsch. Fügen Sie bitte evtl. Arbeits- und Aufenthaltsgenehmigungen bei.

Als Personaldienstleister verarbeiten wir Ihre personenbezogenen Daten für das Bewerbungsverfahren automatisiert und leiten die Daten erst nach Ihrer Freigabe in Form eines Bewerberdossiers an unseren Mandanten weiter. Mit der Zusendung Ihrer Daten erklären Sie Ihre Einwilligung nach EU-DS-GVO Art. 6, „Einwilligung“.

Unsere vollständige Datenschutzerklärung: www.denkhaus.eu/datenschutz.html



Ansprechpartner für diese Stelle::

Kurt Jürgen Göhl

M: 0171 - 315 26 59 (bevorzugt)

T: 0 75 66 - 911 00

F: 0 75 66 - 911 01

experten@denkhaus.eu

